

Afin de vous permettre de mieux connaître les acteurs économiques du territoire et, ainsi, vous encourager à consommer « localement » ou à faire appel aux services d'un artisan talentueux de chez nous, l'ADL va à leur rencontre...

Vous souhaitez avoir un focus sur votre entreprise ? Contactez l'ADL au 084/45.00.54 ou adl@tenneville.be



Le comptoir du bois européen

Le bois est de plus en plus utilisé en construction et apprécié pour sa noblesse et sa chaleur. Ce mois-ci, nous avons été à la rencontre d'un entrepreneur passionné de ce matériau. Pierre-François Noiret vous trouvera le bois idéal pour vos envies les plus folles !

- **Pierre-François, expliquez-nous votre activité ?**

P-F.N. : Mon activité consiste en un négoce de bois scié, raboté, prêt à être mis en œuvre et utilisé pour du bardage, du plancher de terrasse, du parquet intérieur, des plans de travail de cuisines, des panneaux, du gitage, des cloisons intérieures, etc...

A côté de ce travail de négoce de bois, je vends également du pellet de chauffage, du bois d'allumage, des bûchettes compressées, du bois de chauffage coupé en box, et de nombreux autres produits en lien avec le bois tels que des peintures et des huiles d'entretien 100% écologiques de la marque Biofa.

- ***Quelles sont vos particularités ?***

P-F.N. : Je ne vends pas que du standard ! Je vais surtout rechercher ce que veut le client, des essences de bois difficiles à trouver surtout en feuillus. Par exemple, en juillet dernier, un menuisier m'a demandé de l'olivier pour deux tables et je suis allé jusqu'à Paris pour le trouver. Je me déplace régulièrement en Europe suivant les demandes. Je fais aussi régulièrement machiner des bois avec des cotes spéciales dans de petites entreprises de la région.

- ***Quel a été votre parcours ? Etes-vous menuisier de formation ?***

P-F.N. : Non, je ne suis pas menuisier de formation, j'ai étudié la gestion forestière en cours du soir et fait un stage au Canada .

J'ai commencé mon parcours professionnel à Erneville, en 1989, comme exploitant forestier.

Ensuite en 1994, j'ai acheté mes propres bois et créé un chantier de découpe à Erneville. Début des années 2000, j'ai créé une scierie artisanale toujours à Erneville. Je l'ai cédée en 2003 à Mr Renson. La création de cette petite scierie a été le résultat d'une longue réflexion suite à de nombreux voyages en Europe et au Canada. A ce jour, elle est toujours en fonctionnement et j'en suis ravi. Preuve que l'idée était judicieuse.

Je me suis installé à Tenneville, à la route de la Barrière en 2015.

J'ai toujours cherché, dans ma carrière, à ajouter le plus de valeur au bois.

- ***Quelle est la plus-value de vos produits ? Que ce soit pour le bois ou les pellets, comment décririez-vous la qualité de vos produits ?***

P-F.N. : Je ne vends que des produits de grande qualité et que je connais, sur lesquels je me renseigne en profondeur en lisant des tests, des essais, des articles dédiés à la profession. Se documenter est très important pour pouvoir conseiller judicieusement les clients.

Je fais parfois aussi mes propres tests. Par exemple, pour le pellet, sur plusieurs marques testées je n'en ai retenu qu'une entièrement de fabrication belge que je vends depuis cinq ans. Il s'agit de la marque « Pauls »... Sans doute pas la moins chère mais avec laquelle je n'ai aucun soucis et je donne une garantie si le client remarque un défaut de fabrication.

" le savoir-faire est aussi important que le faire savoir ", telle est ma devise !

- ***Proposez-vous toutes les essences de bois ?***

P-F.N. : Je propose un panel d'essences en bois résineux, tel que l'épicéa, le douglas, le mélèze, le cèdre du Canada , le sapin rouge , le mélèze de Sibérie , le bois du Nord (Scandinave), etc...

En feuillus, je peux proposer du hêtre, chêne, frêne, tilleul, érable, châtaignier, noyer, olivier, acacia, charme, merisier, et de nombreuses autres essences sur demande. Je m'adapte à la demande du client.

- ***D'où vient le bois que vous vendez ?***

P-F.N. : La plupart des bois que je vends viennent tout d'abord d' Europe (Belgique, France, Scandinavie) ensuite pour des demandes plus spécifiques, je vais voir du côté du Canada ,

des États-unis, de l'Afrique ou encore d'Amérique latine mais pour des plus petites quantités

J'essaie toujours d'acheter au plus local en vue d'avoir un bilan carbone le plus bas possible et une gestion de la forêt la plus responsable (certification FSC, PEFC).

- ***Quels sont vos clients ?***

P-F.N : J'ai tout d'abord une clientèle de professionnels : menuisiers, entrepreneurs en bâtiments, décorateurs d'intérieur,... Ensuite de nombreux particuliers bricoleurs.

- ***Faites-vous la livraison de pellets ?***

P-F.N : Oui bien sûr, la livraison est assurée. Au niveau des conditions, tout dépend évidemment de la distance. Que ce soit pour le bois ou le pellet, les prix sont renseignés sur simple demande.

- ***Comment peut-on vous contacter et où peut-on voir vos produits ?***

P-F.N : Pour me contacter, plusieurs possibilités :

Vous pouvez venir directement sur le lieu de mon entreprise qui se situe à Tenneville, près du Car Wash et où j'ai plusieurs échantillons de bois pour le bardage, plancher, terrasse, etc... et mon stock de pellets, bûchettes...

Vous trouverez aussi toutes les informations sur mon site internet

www.comptoirduboiseuropeen.be ou encore sur ma page Facebook/Pierre Noiret

COMPTOIR DU BOIS EUROPÉEN

Route de la barrière 18A 6970 Tenneville – 0483/73.69.08 – pierrefrancois582@gmail.com